

Estruturando sua Prática de Google Cloud Security

Construindo Capacidade de Alta Velocidade, Pipeline e Rentabilidade Acumulável em Cada Etapa do seu Negócio

3x Taxa de Ganho

Maior taxa de fechamento em co-sell com Workshops de Pré-Venda, Assessments e POVs

Até 10x

Multiplicador de receita de Serviços vs. SaaS em Migração, Consultoria e MSSP

\$110M+ USD

Investidos em Incentivos para Parceiros: MDF/PPF, Pré-Venda DAF, Pós-Venda PSF e Rebates

01 • PARCEIROS — ÁREAS ONDE PODEMOS AJUDAR VOCÊ A CRESCER

Vire para o Lado 2 (Verso) para ver os links diretos do Partner Hub e Partner Advantage

ÁREA 1 • CONSTRUIR CAPACIDADE

Prontidão e Habilitação Técnica

Certifique sua equipe e desbloqueie entregas diretas

- **Autorizar e Certificar:** Entrada no Subprograma SecOps e trilhas de **Certificação Google SecOps**.
- **Delivery Readiness (DRP):** Alcance o nível **DRP Tier 1** (50+ DRI score) para liberar entregas diretas e fundos.
- **Alinhamento Multiequipe:** Habilitação passo a passo para suas equipes de Vendas, Pré-Vendas e Entrega.

ÁREA 2 • GERAR DEMANDA

Co-Sell e Geração de Pipeline

Mapeie contas-alvo e gere novas oportunidades

- **Mapeamento Conjunto de Contas:** Alinhe contas prioritárias com Especialistas de Vendas de Google Security.
- **Geração de Demanda Cofinanciada:** Acesse **MDF e PPF** para workshops conjuntos, eventos e Deal Registration.
- **Sales Plays 2026:** Kits prontos para **Migração de SIEM, SOC Agêntico e Proteção de IA**.

ÁREA 3 • VENCER E EXPANDIR

Aceleração de Negócios e Escala

Feche negócios mais rápido e impulse a expansão

- **Try Before You Buy (DAF):** Finance Workshops, Threat Assessments e POVs para provar valor rapidamente.
- **Solicitação de PSF - SecOps Compete:** Substitua SIEMs legados (Splunk / QRadar) com programas de migração competitiva.
- **Sucesso do Cliente (PSF):** Entregas de alto CSAT que geram renovações, expansão e Competência Avançada.

ONDE VOCÊ PRECISA DE APOIO?

Seu Partner Development Manager (PDM) é o seu guia de canal nessas e em outras áreas da prática.

[VEJA TODOS OS LINKS NO LADO 2 →](#)

02 • INVESTIMENTO ACUMULÁVEL AO LONGO DO CICLO DE VENDAS

Ordem exata de execução: Marketing → Deal Reg → Pré-Venda DAF → Pós-Venda PSF → Rebates*

1 • TOPO DO FUNIL Gerar Demanda — Campanhas de marketing cofinanciadas, workshops e eventos

Fundos MDF e Pipeline (PPF)

2 • DEAL REGISTRATION Registrar e Proteger — Registre oportunidades cedo para garantir proteção de margem

10% Desconto Deal Reg (Termo Inicial)

3 • PRÉ-VENDA (\$25K / \$100K MÍN) Fundos de Aceleração (DAF) — Workshops, Assessments e POVs

Até 5% do ARR Ano 1 (Teto \$50K)

4 • PÓS-VENDA (\$25K / \$100K MÍN) Fundos de Serviços (PSF) — Implementação e migração de SIEM

10% ARR Ano 1 (Até 25% SecOps Compete)

5 • EXPANSÃO Reter e Escalar* — Crescimento Trimestral de ACV e Ingestão em 6 Meses

5% Rebates Crescimento e Adoção*

Ordem Acumulável: Combine Deal Reg (10%) → Pré-Venda DAF (5% ARR Ano 1) → Pós-Venda PSF (10%–25% ARR Ano 1) em negócios elegíveis.

Mínimos para Fundos DAF e PSF: \$25,000 USD ARR Ano 1 e \$100,000 USD Valor Total do Contrato (TCV) (Valor Incremental) • **Wiz:** Elegível para Pré-Venda DAF; Excluído de PSF.

*Fonte do Programa: Guia de Incentivos Google Cloud Security Partner Advantage 2026 e Partner Earnings Hub — inclui 5% de Rebate de Crescimento (pagado trimestralmente sobre ACV incremental) e 5% de Rebate de Adoção de Serviços (quando o cliente ingere 25% dos dados contratados do Ano 1 em até 6 meses; teto de \$50K USD).

03 • CHECK-IN INTERATIVO, DOWNLOAD DO PDF E PRÊMIOS POR MESA

Escaneie o QR #3 para fazer check-in, concorrer a prêmios e baixar este PDF com links!

PRÊMIO MESA RÁPIDA • MELHOR TÓPICO • DOWNLOAD DIGITAL INSTANTÂNEO

Escaneie o QR #3: Check-In e Download do PDF (PT / ES / EN)!

Escaneie o QR #3 para abrir nosso App de Check-In, selecione suas áreas de foco e toque em **Enviar** para baixar na hora o PDF de 2 páginas (com links clicáveis) em Português, Espanhol ou Inglês!

☐ [1] **Prontidão da Prática:** Certificações SecOps, DRP Tier 1 e Trilhas Multiequipe

☐ [2] **Co-Sell e Pipeline:** Mapeamento com Especialistas, Fundos MDF/PPF e Sales Plays 2026

☐ [3] **Aceleração de Vendas:** Deal Reg (10%), Pré-Venda DAF (5%) e Pós-Venda PSF (10%–25%)

☐ [4] **Seu Tópico / Outro:** Envie sua própria pergunta ou iniciativa (🏆 **Prêmio de Melhor Tópico!**)



QR #3 • CHECK-IN E
BAIXAR PDF!
da.gd/pdmgo



QR #1 • VALIDAÇÃO IA DE SOW

Analisador de SOW com Gemini

Pré-valide seus escopos (SOWs) de Pré-Venda DAF e Pós-Venda PSF em 60 segundos antes do envio.

tinyurl.com/sowanalyzer



QR #2 • MAPEAMENTO DE CO-SELL

Busca de Especialistas

Encontre instantaneamente o Especialista de Vendas de Google Cloud Security alinhado às suas contas.

tinyurl.com/cloudspecialist-lookup

Onde Clicar: Links Exatos e Caminhos nos Portais

Diretório Espelhado 1:1 do Lado 1 — Todos os Recursos no Partner Network Hub, Partner Advantage e DRP

da.gd/bookwarner ↗
Agenda de Warner Carrillo

1. Hub ↗

Partner Network Hub (Operar)
Oportunidades, Co-Sell/Services, Tiers e Rebates
partners.cloud.google.com/home

2. Enable ↗

Partner Advantage (Capacitar)
Pitch Kits, Subprogramas, MDF e Credenciais
partneradvantage.goog

3. DRP ↗

Delivery Readiness Portal (Certificar)
Score DRI (50+ Tier 1) e Histórico de Projetos
g.co/cloud/deliveryreadiness

01 • LINKS ESPELHADOS POR ÁREA DE PRÁTICA (CLICÁVEIS NO PDF DIGITAL)

Caminhos exatos e URLs curtas impressas correspondentes às Áreas 1, 2 e 3 do Lado 1

LINKS ÁREA 1 • CAPACIDADE

Links de Certificação e DRP

Para equipes Técnicas e de Alianças

- **Subprograma SecOps e Tiers:** Select (4 DRP), Premier (10 DRP) e Diamond (20 DRP) — *card DRP no Hub UI Q4 2026.*
partners.cloud.google.com/tiers/overview ↗
- **Competências e Renovações:** Clique em "Request" ou "Renew" (90 dias antes do vencimento).
partners.cloud.google.com/competencies ↗
- **Delivery Readiness Portal (DRP Tier 1):** 50+ pontos DRI, projetos Security e vincule Partner Account.
g.co/cloud/deliveryreadiness ↗
- **Partner Learning Center (PLC):** Use e-mail corporativo individual (sincroniza em 12–24h).
da.gd/gcptrain ↗

LINKS ÁREA 2 • DEMANDA

Co-Sell, MDF e Pitch Kits

Para equipes de Vendas e Marketing

- **Busca de Especialistas de Segurança:** Introdução automática por e-mail ao especialista da conta.
tinyurl.com/cloudspecialist-lookup ↗
- **Fundos de Marketing (MDF) e Pipeline (PPF):** Solicite verbas de marketing e workshops.
da.gd/gcpfunds ↗
- **Partner Marketing Studio:** Campanhas co-branded (ou no Hub: Resources → Marketing).
goo.gle/partnermarketingstudio ↗
- **Pitch Kits de Segurança e IA 2026:** Apresentações, battlecards e Partner Network Live.
da.gd/gcpsol ↗ • da.gd/gcpsecai ↗

LINKS ÁREA 3 • VENCER E EXPANDIR

Links DAF, PSF, SOW e Rebates

Para equipes de Deal Desk e Entrega

- **Analizador de SOW com Gemini:** Pré-valide SOWs de DAF e PSF em 60 segundos.
tinyurl.com/sowanalyzer ↗
- **Modelo de SOW para DAF / PSF:** Estrutura de referência (qualquer formato é aceito se completo).
da.gd/sowdoc ↗
- **Earnings Hub e Incentivos:** Acompanhe Rebates de 5% (Crescimento e Adoção) + CSV de propensão.
da.gd/gcpinc ↗ • [Hub: Earnings Hub](#) ↗
- **Solicitação de PSF - SecOps Compete (Até 25%):** Envie Services Reg para migração de Splunk / QRadar.
partners.cloud.google.com/home (Sales → Registrations) ↗

DATA HUB E BIGQUERY SYNC

Partner Admins podem exportar 22+ relatórios CSV ou ativar sincronização diária com BigQuery (partner_hub_reports) em partners.cloud.google.com/home (aba Data).

02 • CAMINHOS DO CICLO DE VENDAS NOS PORTAIS E CATEGORIAS DE SEGURANÇA NO PNH

Clique em cada barra para abrir o portal ou digite a URL curta impressa à direita

1 • LINK DEMANDA **MDF e Marketing Studio** — Solicite fundos MDF/PPF e lance campanhas conjuntas

da.gd/gcpfunds • goo.gle/partnermarketingstudio ↗

2 • LINK DEAL REG **Hub: Sales → Opportunities** — Escolha GCP - Google SecOps, GTI, SCC ou CEP

partners.cloud.google.com (Sales → Opportunities) ↗

3 • PRÉ-VENDA DAF **Hub: Sales → Registrations** — Envie Co-Sell Reg antes da Etapa 4 Ganho (\$25K/\$100K min)

tinyurl.com/sowanalyzer • [Hub: Registrations](#) ↗

4 • PÓS-VENDA PSF **SOW 2 Partes + POE** — Services Reg em 6m (SOW, CAF assinado e IDs DRP)

tinyurl.com/sowanalyzer • da.gd/sowdoc ↗

5 • REBATES 5% **Hub: Earnings Hub e Incentivos** — Rebates de 5% Crescimento Trimestral e 5% Adoção (6m)

da.gd/gcpinc • [Hub: Earnings Hub](#) ↗

🚫 **Regra Deal Reg no PNH (Passo 4b Product category):** Escolha sempre a categoria específica de Segurança — nunca selecione GCP - Other! (Opportunity Type: New, Upsell ou Cross-Sell).

✅ **Categorias de Segurança no PNH:** GCP - Google SecOps • GCP - Google Threat Intelligence • GCP - Managed Defense • GCP - Managed Hunt • GCP - SCC • GCP - Chrome Enterprise Premium • Services - Mandiant Consulting Services (registre consultoria separadamente de SaaS).

03 • PROTOCOLO DE EXECUÇÃO DE SOW E 4 REGRAS DE OURO DE COMPLIANCE

Elimine atrasos de aprovação e proteja 100% da sua margem e elegibilidade de fundos

⚠️ REGRA DE OURO #1: ZERO TRABALHO RETROATIVO (AGUARDE O E-MAIL DO SISTEMA!)

4 Regras Inegociáveis para Equipes de Vendas, Deal Desk e Entrega

Assinar o SOW ou iniciar a entrega antes de o Contato do Parceiro receber o E-mail Automatizado de Aprovação do Sistema Partner Network Hub anula 100% dos fundos DAF/PSF (e-mails do PDM ou Vendas não são aprovações formais).

1. **Aguarde o E-mail do Sistema:** O e-mail oficial é enviado diretamente pelo sistema Partner Network Hub ao Contato do Parceiro.

2. **SOW de 2 Partes + POE:** Apenas entre Parceiro e Cliente (baseado em entregáveis) + Prova de Execução (POE) e IDs DRP Tier 1.

3. **Prazos Co-Sell vs. Services:** Co-Sell Reg antes da Etapa 4 Ganho; Services Reg + Aceite do Cliente (CAF) em até 6 meses.

4. **Due Diligence a cada 3 Anos (Aravo):** Mantenha sua entidade ativa em partners.cloud.google.com/home (Account ⚙️ → Legal Entities).



DOWNLOAD DIRETO DO PDF (SEM CHECK-IN)

Baixar PDF de 2 Páginas ↗

Escaneie ou acesse da.gd/pdmdocss_pt (PT), da.gd/pdmdocss_es (ES) ou da.gd/pdmdocs (EN) para baixar diretamente este PDF com links.
da.gd/pdmdocss_pt • da.gd/pdmdocss_es

PRECISA DE AJUDA COM UM NEGÓCIO, SOW OU PORTAL?

Suporte e Reuniões com seu PDM — Warner

- Chat de Suporte ao Parceiro: da.gd/gcpsupport ↗ (ou partneradvantage.goog → Get Help)
- Guia Deal Reg Y26 (QRG): da.gd/dealregqrg ↗
- Agendar 1:1 com PDM — Warner: da.gd/bookwarner ↗