🛡️ LADO 1 (FRENTE) • GOOGLE CLOUD SECURITY • PLAYBOOK DE DESENVOLVIMENTO DE PARCEIROS (LATAM)

Estruturando sua Prática de Google Cloud Security

Construindo Capacidade de Alta Velocidade, Pipeline e Rentabilidade Acumulável em Cada Etapa do seu Negócio

DESENVOLVIMENTO GLOBAL DE PARCEIROS
Warner Carrillo
Seu Arquiteto de Prática (PDM)

3x Taxa de Ganho	Maior taxa de fechamento em co-sell com Workshops de Pré-Venda, Assessments e POVs
Até 10x	Multiplicador de receita de Serviços vs. SaaS em Migração, Consultoria e MSSP
$110M+ USD	Investidos em Incentivos para Parceiros: MDF/PPF, Pré-Venda DAF, Pós-Venda PSF e Rebates

01 • PARCEIROS — ÁREAS ONDE PODEMOS AJUDAR VOCÊ A CRESCER

🔄 Vire para o Lado 2 (Verso) para ver os links diretos do Partner Hub e Partner Advantage

ÁREA 1 • CONSTRUIR CAPACIDADE

Prontidão e Habilitação Técnica

Certifique sua equipe e desbloqueie entregas diretas

- **Autorizar e Certificar:** Entrada no Subprograma SecOps e trilhas de **Certificação Google SecOps**.
- **Delivery Readiness (DRP):** Alcance o nível **DRP Tier 1** (50+ DRI score) para liberar entregas diretas e fundos.
- **Alinhamento Multiequipe:** Habilitação passo a passo para suas equipes de Vendas, Pré-Vendas e Entrega.

ÁREA 2 • GERAR DEMANDA

Co-Sell e Geração de Pipeline

Mapeie contas-alvo e gere novas oportunidades

- **Mapeamento Conjunto de Contas:** Alinhe contas prioritárias com Especialistas de Vendas de Google Security.
- **Geração de Demanda Cofinanciada:** Acesse **MDF e PPF** para workshops conjuntos, eventos e Deal Registration.
- **Sales Plays 2026:** Kits prontos para **Migração de SIEM**, **SOC Agêntico** e **Proteção de IA**.

ÁREA 3 • VENCER E EXPANDIR

Aceleração de Negócios e Escala

Feche negócios mais rápido e impulsione a expansão

- **Try Before You Buy (DAF):** Financie Workshops, Threat Assessments e POVs para provar valor rapidamente.
- **Solicitação de PSF - SecOps Compete:** Substitua SIEMs legados (Splunk / QRadar) com programas de migração competitiva.
- **Sucesso do Cliente (PSF):** Entregas de alto CSAT que geram renovações, expansão e Competência Avançada.

🎯 **ONDE VOCÊ PRECISA DE APOIO?**
Seu Partner Development Manager (PDM) é o seu guia de canal nessas e em outras áreas da prática.

VEJA TODOS OS LINKS NO LADO 2 ➔

02 • INVESTIMENTO ACUMULÁVEL AO LONGO DO CICLO DE VENDAS

Ordem exata de execução: Marketing ➔ Deal Reg ➔ Pré-Venda DAF ➔ Pós-Venda PSF ➔ Rebates*

1 • TOPO DO FUNIL	**Gerar Demanda**	— Campanhas de marketing cofinanciadas, workshops e eventos	Fundos MDF e Pipeline (PPF)
2 • DEAL REGISTRATION	**Registrar e Proteger**	— Registre oportunidades cedo para garantir proteção de margem	10% Desconto Deal Reg (Termo Inicial)
3 • PRÉ-VENDA ($25K / $100K MÍN)	**Fundos de Aceleração (DAF)**	— Workshops, Assessments e POVs	Até 5% do ARR Ano 1 (Teto $50K)
4 • PÓS-VENDA ($25K / $100K MÍN)	**Fundos de Serviços (PSF)**	— Implementação e migração de SIEM	10% ARR Ano 1 (Até 25% SecOps Compete)
5 • EXPANSÃO	**Reter e Escalar***	— Crescimento Trimestral de ACV e Ingestão em 6 Meses	5% Rebates Crescimento e Adoção*

⚡ **Ordem Acumulável:** Combine **Deal Reg (10%)** ➔ **Pré-Venda DAF (5% ARR Ano 1)** ➔ **Pós-Venda PSF (10%–25% ARR Ano 1)** em negócios elegíveis.
💰 **Mínimos para Fundos DAF e PSF: $25,000 USD ARR Ano 1 e $100,000 USD Valor Total do Contrato (TCV) (Valor Incremental)** • **Wiz: Elegível para Pré-Venda DAF; Excluído de PSF.**

***Fonte do Programa:** Guia de Incentivos Google Cloud Security Partner Advantage 2026 e **Partner Earnings Hub** — inclui 5% de Rebate de Crescimento (pagado trimestralmente sobre ACV incremental) e 5% de Rebate de Adoção de Serviços (quando o cliente ingere 25% dos dados contratados do Ano 1 em até 6 meses; teto de $50K USD).

03 • CHECK-IN INTERATIVO, DOWNLOAD DO PDF E PRÊMIOS POR MESA

Escaneie o QR #3 para fazer check-in, concorrer a prêmios e baixar este PDF com links!

🏆 PRÊMIO MESA RÁPIDA • 💡 MELHOR TÓPICO • 📥 DOWNLOAD DIGITAL INSTANTÂNEO

Escaneie o QR #3: Check-In e Download do PDF (PT / ES / EN)!

Escaneie o QR #3 para abrir nosso **App de Check-In**, selecione suas áreas de foco e toque em **Enviar** para baixar na hora o PDF de 2 páginas (com links clicáveis) em Português, Espanhol ou Inglês!

- ☐ **[1] Prontidão da Prática:** Certificações SecOps, DRP Tier 1 e Trilhas Multiequipe
- ☐ **[2] Co-Sell e Pipeline:** Mapeamento com Especialistas, Fundos MDF/PPF e Sales Plays 2026
- ☐ **[3] Aceleração de Vendas:** Deal Reg (10%), Pré-Venda DAF (5%) e Pós-Venda PSF (10%–25%)
- ☐ **[4] Seu Tópico / Outro:** Envie sua própria pergunta ou iniciativa (💡 Prêmio de Melhor Tópico!)

QR #3 • CHECK-IN E BAIXAR PDF!
da.gd/pdmhub

QR #1 • VALIDAÇÃO IA DE SOW

Analisador de SOW com Gemini

Pré-valide seus escopos (SOWs) de Pré-Venda DAF e Pós-Venda PSF em 60 segundos antes do envio.

tinyurl.com/sowanalyzer

QR #2 • MAPEAMENTO DE CO-SELL

Busca de Especialistas

Encontre instantaneamente o Especialista de Vendas de Google Cloud Security alinhado às suas contas.

tinyurl.com/cloudspecialist-lookup

🔗 LADO 2 (DIRETÓRIO ESPELHADO) • LINKS DIRETOS E NAVEGAÇÃO NOS PORTAIS

Onde Clicar: Links Exatos e Caminhos nos Portais

Diretório Espelhado 1:1 do Lado 1 — Todos os Recursos no Partner Network Hub, Partner Advantage e DRP

AGENDAR 1:1 COM PDM — WARNER
da.gd/bookwarner ↗
Agenda de Warner Carrillo

1. Hub ↗ — Partner Network Hub (Operar)
Oportunidades, Co-Sell/Services, Tiers e Rebates
`partners.cloud.google.com/home`

2. Enable ↗ — Partner Advantage (Capacitar)
Pitch Kits, Subprogramas, MDF e Credenciais
`partneradvantage.goog`

3. DRP ↗ — Delivery Readiness Portal (Certificar)
Score DRI (50+ Tier 1) e Histórico de Projetos
`g.co/cloud/deliveryreadiness`

01 • LINKS ESPELHADOS POR ÁREA DE PRÁTICA (CLICÁVEIS NO PDF DIGITAL)

Caminhos exatos e URLs curtas impressas correspondentes às Áreas 1, 2 e 3 do Lado 1

LINKS ÁREA 1 • CAPACIDADE

Links de Certificação e DRP

Para equipes Técnicas e de Alianças

- **Subprograma SecOps e Tiers:** Select (4 DRP), Premier (10 DRP) e Diamond (20 DRP) — *card DRP no Hub UI Q4 2026*.
  `partners.cloud.google.com/tiers/overview ↗`
- **Competências e Renovações:** Clique em *"Request"* ou *"Renew"* (90 dias antes do vencimento).
  `partners.cloud.google.com/competencies ↗`
- **Delivery Readiness Portal (DRP Tier 1):** 50+ pontos DRI, projetos Security e vincule Partner Account.
  `g.co/cloud/deliveryreadiness ↗`
- **Partner Learning Center (PLC):** Use e-mail corporativo individual (sincroniza em 12–24h).
  `da.gd/gcptrain ↗`

LINKS ÁREA 2 • DEMANDA

Co-Sell, MDF e Pitch Kits

Para equipes de Vendas e Marketing

- **Busca de Especialistas de Segurança:** Introdução automática por e-mail ao especialista da conta.
  `tinyurl.com/cloudspecialist-lookup ↗`
- **Fundos de Marketing (MDF) e Pipeline (PPF):** Solicite verbas de marketing e workshops.
  `da.gd/gcpfunds ↗`
- **Partner Marketing Studio:** Campanhas co-branded (ou no Hub: `Resources → Marketing`).
  `goo.gle/partnermarketingstudio ↗`
- **Pitch Kits de Segurança e IA 2026:** Apresentações, battlecards e Partner Network Live.
  `da.gd/gcpsol ↗` • `da.gd/gcpsecai ↗`

LINKS ÁREA 3 • VENCER E EXPANDIR

Links DAF, PSF, SOW e Rebates

Para equipes de Deal Desk e Entrega

- **Analisador de SOW com Gemini:** Pré-valide SOWs de DAF e PSF em 60 segundos.
  `tinyurl.com/sowanalyzer ↗`
- **Modelo de SOW para DAF / PSF:** Estrutura de referência (qualquer formato é aceito se completo).
  `da.gd/sowdoc ↗`
- **Earnings Hub e Incentivos:** Acompanhe Rebates de 5% (Crescimento e Adoção) + CSV de propensão.
  `da.gd/gcpinc ↗` • `Hub: Earnings Hub ↗`
- **Solicitação de PSF - SecOps Compete (Até 25%):** Envie Services Reg para migração de Splunk / QRadar.
  `partners.cloud.google.com/home (Sales → Registrations) ↗`

📊 **DATA HUB E BIGQUERY SYNC**
Partner Admins podem exportar 22+ relatórios CSV ou ativar sincronização diária com BigQuery (`partner_hub_reports`) em partners.cloud.google.com/home (aba `Data`).

02 • CAMINHOS DO CICLO DE VENDAS NOS PORTAIS E CATEGORIAS DE SEGURANÇA NO PNH

Clique em cada barra para abrir o portal ou digite a URL curta impressa à direita

1 • LINK DEMANDA	**MDF e Marketing Studio**	— Solicite fundos MDF/PPF e lance campanhas conjuntas	da.gd/gcpfunds • goo.gle/partnermarketingstudio ↗
2 • LINK DEAL REG	**Hub: Sales → Opportunities**	— Escolha `GCP - Google SecOps`, `GTI`, `SCC` ou `CEP`	partners.cloud.google.com (Sales → Opportunities) ↗
3 • PRÉ-VENDA DAF	**Hub: Sales → Registrations**	— Envie Co-Sell Reg *antes* da Etapa 4 Ganho ($25K/$100K mín)	tinyurl.com/sowanalyzer • Hub: Registrations ↗
4 • PÓS-VENDA PSF	**SOW 2 Partes + POE**	— Services Reg em 6m (SOW, CAF assinado e IDs DRP)	tinyurl.com/sowanalyzer • da.gd/sowdoc ↗
5 • REBATES 5%	**Hub: Earnings Hub e Incentivos**	— Rebates de 5% Crescimento Trimestral e 5% Adoção (6m)	da.gd/gcpinc • Hub: Earnings Hub ↗

🚨 **Regra Deal Reg no PNH (Passo 4b `Product category`): Escolha sempre a categoria específica de Segurança — nunca selecione `GCP - Other`! (`Opportunity Type`: `New`, `Upsell` ou `Cross-Sell`).**
✅ **Categorias de Segurança no PNH: `GCP - Google SecOps` • `GCP - Google Threat Intelligence` • `GCP - Managed Defense` • `GCP - Managed Hunt` • `GCP - SCC` • `GCP - Chrome Enterprise Premium` • `Services - Mandiant Consulting Services` (registre consultoria separadamente de SaaS).**

03 • PROTOCOLO DE EXECUÇÃO DE SOW E 4 REGRAS DE OURO DE COMPLIANCE

Elimine atrasos de aprovação e proteja 100% da sua margem e elegibilidade de fundos

⚠️ REGRA DE OURO #1: ZERO TRABALHO RETROATIVO (AGUARDE O E-MAIL DO SISTEMA!)

4 Regras Inegociáveis para Equipes de Vendas, Deal Desk e Entrega

Assinar o SOW ou iniciar a entrega **antes** de o Contato do Parceiro receber o **E-mail Automatizado de Aprovação do Sistema Partner Network Hub** anula 100% dos fundos DAF/PSF (e-mails do PDM ou Vendas não são aprovações formais).

1. **Aguarde o E-mail do Sistema:** O e-mail oficial é enviado diretamente pelo sistema Partner Network Hub ao Contato do Parceiro.
2. **SOW de 2 Partes + POE:** Apenas entre Parceiro e Cliente (baseado em entregáveis) + Prova de Execução (POE) e IDs DRP Tier 1.
3. **Prazos Co-Sell vs. Services:** Co-Sell Reg *antes* da Etapa 4 Ganho; Services Reg + Aceite do Cliente (CAF) em até 6 meses.
4. **Due Diligence a cada 3 Anos (Aravo):** Mantenha sua entidade ativa em partners.cloud.google.com/home (`Account ⚙️ → Legal Entities`).

DOWNLOAD DIRETO DO PDF (SEM CHECK-IN)

Baixar PDF de 2 Páginas ↗

Escaneie ou acesse `da.gd/pdmbookpt` (PT), `da.gd/pdmbookes` (ES) ou `da.gd/pdmbook` (EN) para baixar diretamente este PDF com links.
`da.gd/pdmbookpt` • `da.gd/pdmbookes`

PRECISA DE AJUDA COM UM NEGÓCIO, SOW OU PORTAL?

Suporte e Reuniões com seu PDM — Warner

- Chat de Suporte ao Parceiro: da.gd/gcpsupport ↗ (ou `partneradvantage.goog` → *Get Help*)
- Guia Deal Reg Y26 (QRG): da.gd/dealregqrg ↗
- Agendar 1:1 com PDM — Warner: da.gd/bookwarner ↗