

Diseñando su Práctica de Google Cloud Security

Desarrollando Capacidad de Alta Velocidad, Pipeline y Rentabilidad Acumulable en Cada Etapa de su Negocio

3x Tasa de Cierre

Mayor tasa de cierre al co-vender con Talleres de Preventa, Evaluaciones y POVs

Hasta 10x

Multiplicador de ingresos de Servicios vs. SaaS en Migración, Consultoría y MSSP

\$110M+ USD

Invertidos en Incentivos para Socios: MDF/PPF, Preventa DAF, Postventa PSF y Rebates

01 • SOCIOS — ÁREAS DONDE PODEMOS AYUDARLE A CRECER

Voltee al Lado 2 (Dorso) para ver los enlaces exactos a Partner Hub y Partner Advantage

ÁREA 1 • DESARROLLAR CAPACIDAD

Preparación y Habilitación

Certifique a su equipo y habilite la entrega directa

- **Autorizar y Certificar:** Ingreso al Subprograma de SecOps y rutas de **Certificación en Google SecOps**.
- **Delivery Readiness (DRP):** Alcance el nivel **DRP Tier 1** (50+ DRI score) para entrega directa y fondos.
- **Alineación Multiequipo:** Habilitación paso a paso para sus equipos de Ventas, Preventa e Implementación.

ÁREA 2 • GENERAR DEMANDA

Co-Venta y Generación de Pipeline

Mapee cuentas clave y genere nuevas oportunidades

- **Mapeo Conjunto de Cuentas:** Alinee cuentas prioritarias con Especialistas de Ventas de Google Security.
- **Demanda Cofinanciada:** Desbloquee **MDF** y **PPF** para talleres conjuntos, eventos y Registro de Oportunidades.
- **Jugadas de Venta 2026:** Paquetes listos para **Migración de SIEM**, **SOC Agéntico** y **Protección de IA**.

ÁREA 3 • GANAR Y EXPANDIR

Aceleración de Negocios y Escala

Cierre oportunidades más rápido e impulse la expansión

- **Prueba Antes de Comprar (DAF):** Financie Talleres, Evaluaciones y POVs para demostrar valor rápidamente.
- **Solicitud de PSF - SecOps Compete:** Desplace SIEMs tradicionales (Splunk / QRadar) con programas de reemplazo competitivo.
- **Éxito del Cliente (PSF):** Implementaciones de alto CSAT que impulsan renovaciones, expansión y Competencia Avanzada.

¿DÓNDE NECESITA APOYO?

Su Partner Development Manager (PDM) es su guía de canal en estas y más áreas de práctica.

[VER ENLACES EN EL LADO 2 →](#)

02 • INVERSIÓN ACUMULABLE A LO LARGO DEL CICLO DE VENTAS

Orden exacto de ejecución: Marketing → Deal Reg → Preventa DAF → Postventa PSF → Rebates*

1 • DEMANDA **Generar Demanda** — Campañas de marketing cofinanciadas, talleres y eventos

Fondos MDF y Pipeline (PPF)

2 • DEAL REG **Registrar y Proteger** — Registre temprano oportunidades para asegurar margen

10% Descuento Deal Reg (Plazo Inicial)

3 • PREVENTA (\$25K / \$100K MÍN) **Fondos de Aceleración (DAF)** — Talleres, Evaluaciones y POVs

Hasta 5% del ARR Año 1 (Tope \$50K)

4 • POSTVENTA (\$25K / \$100K MÍN) **Fondos de Servicios (PSF)** — Implementación y migración SIEM

10% ARR Año 1 (Hasta 25% SecOps Compete)

5 • EXPANSIÓN **Retener y Escalar*** — Crecimiento Trimestral de ACV e Ingesta en 6 Meses

5% Rebates Crecimiento y Adopción*

⚡ **Orden Acumulable:** Combine Deal Reg (10%) → Preventa DAF (5% ARR Año 1) → Postventa PSF (10%–25% ARR Año 1) en negocios elegibles.

💰 **Mínimos para Fondos DAF y PSF:** \$25,000 USD ARR Año 1 y \$100,000 USD Valor Total de Contrato (TCV) (Gasto Incremental) • **Wiz:** Elegible para Preventa DAF; Excluido de PSF.

*Fuente del Programa: Guía de Incentivos Google Cloud Security Partner Advantage 2026 y Partner Earnings Hub — incluye 5% de Rebate por Crecimiento (pagado trimestralmente sobre ACV incremental) y 5% de Rebate por Adopción de Servicios (cuando el cliente ingiere el 25% de los datos contratados del Año 1 en 6 meses; tope de \$50K USD).

03 • REGISTRO INTERACTIVO, DESCARGA DE PDF Y PREMIOS POR MESA

¡Escanee el QR #3 para registrarse, participar por premios y descargar este PDF con enlaces!

🏆 **PREMIO MESA RÁPIDA** • 🏆 **MEJOR PROPUESTA** • 📄 **DESCARGA DIGITAL INSTANTÁNEA**

¡Escanee el QR #3: Regístrese y Descargue el PDF (ES / PT / EN)!

Escanee el QR #3 para abrir nuestra **App de Registro**, elija sus áreas de enfoque y toque **Enviar** para descargar al instante el PDF de 2 páginas (con enlaces activos) en Español, Portugués o Inglés.

☐ [1] **Preparación de Práctica:** Certificaciones SecOps, DRP Tier 1 y Rutas Multiequipo

☐ [2] **Co-Venta y Pipeline:** Mapeo con Especialistas, Fondos MDF/PPF y Jugadas 2026

☐ [3] **Aceleración de Cierres:** Deal Reg (10%), Preventa DAF (5%) y Postventa PSF (10%–25%)

☐ [4] **Tema Propio / Otro:** Envíe su propia pregunta o iniciativa 🌟 ¡Premio a la Mejor Propuesta!



QR #3 • ¡REGÍSTRESE Y
DESCARGUE PDF!
da.gd/pdmgo



QR #1 • VALIDACIÓN IA DE SOW
Analizador de SOW con Gemini
Pre-valide sus alcances (SOWs) de Preventa DAF y Postventa PSF en 60 segundos antes de enviarlos.
tinyurl.com/sowanalyzer



QR #2 • MAPEO DE CO-VENTA
Buscador de Especialistas
Encuentre al instante al Especialista de Ventas de Google Cloud Security asignado a sus cuentas.
tinyurl.com/cloudspecialist-lookup

Dónde Hacer Clic: Enlaces Exactos y Rutas en Portales

Directorio Espejo 1:1 del Lado 1 — Todos los Recursos en Partner Network Hub, Partner Advantage y DRP

da.gd/bookwarner ↗
Calendario de Warner Carrillo

1. Hub ↗

Partner Network Hub (Operar)
Oportunidades, Co-Sell/Services, Tiers y Rebates
partners.cloud.google.com/home

2. Enable ↗

Partner Advantage (Habilitar)
Pitch Kits, Subprogramas, MDF y Credenciales
partneradvantage.goog

3. DRP ↗

Delivery Readiness Portal (Certificar)
Puntaje DRI (50+ Tier 1) e Historial de Proyectos
g.co/cloud/deliveryreadiness

01 • ENLACES ESPEJO POR ÁREA DE PRÁCTICA (CLICABLES EN EL PDF DIGITAL)

Rutas exactas y URLs cortas imprimibles correspondientes al Área 1, Área 2 y Área 3 del Lado 1

ENLACES ÁREA 1 • CAPACIDAD

Enlaces de Certificación y DRP

Para equipos Técnicos y de Alianzas

- **Subprograma SecOps y Tiers:** Select (4 DRP), Premier (10 DRP) y Diamond (20 DRP) — *tarjeta DRP en Hub UI Q4 2026.*
partners.cloud.google.com/tiers/overview ↗
- **Competencias y Renovaciones:** Haga clic en "Request" o "Renew" (90 días antes de vencer).
partners.cloud.google.com/competencies ↗
- **Delivery Readiness Portal (DRP Tier 1):** 50+ puntos DRI, proyectos Security y mapee Partner Account.
g.co/cloud/deliveryreadiness ↗
- **Partner Learning Center (PLC):** Use correo corporativo individual (sincroniza en 12–24h).
da.gd/gcptrain ↗

ENLACES ÁREA 2 • DEMANDA

Co-Venta, MDF y Pitch Kits

Para equipos de Ventas y Marketing

- **Buscador de Especialistas de Seguridad:** Introducción automática por correo al especialista de la cuenta.
tinyurl.com/cloudspecialist-lookup ↗
- **Fondos de Marketing (MDF) y Pipeline (PPF):** Solicite fondos de marketing y talleres.
da.gd/gcpfunds ↗
- **Partner Marketing Studio:** Campañas co-brandeadas (o en Hub: Resources → Marketing).
goo.gle/partnermarketingstudio ↗
- **Pitch Kits de Seguridad e IA 2026:** Presentaciones, battlecards y Partner Network Live.
da.gd/gcpsol ↗ • da.gd/gcpsecai ↗

ENLACES ÁREA 3 • GANAR Y EXPANDIR

Enlaces DAF, PSF, SOW y Rebates

Para equipos de Deal Desk y Entrega

- **Analizador de SOW con Gemini:** Pre-valide SOWs de DAF y PSF en 60 segundos.
tinyurl.com/sowanalyzer ↗
- **Plantilla de SOW para DAF / PSF:** Estructura de referencia (cualquier formato es válido si está completo).
da.gd/sowdoc ↗
- **Earnings Hub e Incentivos:** Monitoree Rebates del 5% (Crecimiento y Adopción) + CSV de propensión.
da.gd/gcpinc ↗ • [Hub: Earnings Hub](#) ↗
- **Solicitud de PSF - SecOps Compete (Hasta 25%):** Envíe Services Reg para reemplazo de Splunk / QRadar.
partners.cloud.google.com/home (Sales → Registrations) ↗

DATA HUB Y BIGQUERY SYNC

Los Partner Admins pueden exportar 22+ reportes CSV o activar BigQuery sync diario (partner_hub_reports) en partners.cloud.google.com/home (pestaña Data).

02 • RUTAS DEL CICLO DE VENTAS EN PORTALES Y CATEGORÍAS DE SEGURIDAD EN PNH

Haga clic en cada barra para abrir el portal o ingrese la URL corta impresa a la derecha

1 • ENLACE DEMANDA **MDF y Marketing Studio** — Solicite fondos MDF/PPF y lance campañas conjuntas

da.gd/gcpfunds • goo.gle/partnermarketingstudio ↗

2 • ENLACE DEAL REG **Hub: Sales → Opportunities** — Elija GCP - Google SecOps, GTI, SCC o CEP

partners.cloud.google.com (Sales → Opportunities) ↗

3 • PREVENTA DAF **Hub: Sales → Registrations** — Envíe Co-Sell Reg antes de Etapa 4 Ganado (\$25K/\$100K min)

tinyurl.com/sowanalyzer • [Hub: Registrations](#) ↗

4 • POSTVENTA PSF **SOW 2 Partes + POE** — Services Reg en 6m (SOW, CAF firmado e IDs DRP)

tinyurl.com/sowanalyzer • da.gd/sowdoc ↗

5 • REBATES 5% **Hub: Earnings Hub e Incentivos** — Rebates de 5% Crecimiento Trimestral y 5% Adopción (6m)

da.gd/gcpinc • [Hub: Earnings Hub](#) ↗

🚩 **Regla Deal Reg en PNH (Paso 4b Product category):** Elija siempre la categoría específica de Seguridad — ¡nunca seleccione GCP - Other! (Opportunity Type: New, Upsell o Cross-Sell).

✅ **Categorías de Seguridad en PNH:** GCP - Google SecOps • GCP - Google Threat Intelligence • GCP - Managed Defense • GCP - Managed Hunt • GCP - SCC • GCP - Chrome Enterprise Premium • Services - Mandiant Consulting Services (registre consultoría por separado de SaaS).

03 • PROTOCOLO DE EJECUCIÓN DE SOW Y 4 REGLAS DE ORO DE CUMPLIMIENTO

Elimine demoras de aprobación y proteja el 100% de su margen y elegibilidad de fondos

⚠️ REGLA DE ORO #1: CERO TRABAJO RETROACTIVO (¡ESPERE EL CORREO DEL SISTEMA!)

4 Reglas Innegociables para Equipos de Ventas, Deal Desk y Entrega

Firmar el SOW o iniciar actividades antes de que el Contacto del Socio reciba el Correo Automatizado de Aprobación del Sistema Partner Network Hub anula el 100% de los fondos DAF/PSF (los correos de su PDM o Ventas no son aprobaciones formales).

1. **Esperar el Correo del Sistema:** El correo oficial se envía directamente desde el sistema Partner Network Hub al Contacto del Socio.

2. **SOW de 2 Partes + POE:** Entre Socio y Cliente (basado en entregables) + Prueba de Ejecución (POE) e IDs DRP Tier 1.

3. **Tiempos Co-Sell vs. Services:** Co-Sell Reg antes de Etapa 4 Ganado; Services Reg + Aceptación del Cliente (CAF) en 6 meses.

4. **Due Diligence cada 3 Años (Aravo):** Mantenga su entidad activa en partners.cloud.google.com/home (Account ⚙️ → Legal Entities).



DESCARGA DIRECTA DEL PDF (SIN REGISTRO)

Descargar PDF de 2 Páginas ↗

Escanee o ingrese da.gd/pdmdocss_es (ES), da.gd/pdmdocss_pt (PT) o da.gd/pdmdocs (EN) para descargar directamente este PDF con enlaces.
da.gd/pdmdocss_es • da.gd/pdmdocss_pt

¿NECESITA AYUDA CON UN NEGOCIO, SOW O PORTAL?

Soporte y Sesiones con su PDM — Warner

- Chat de Soporte a Socios: da.gd/gcpsupport ↗ (o partneradvantage.goog → Get Help)
- Guía Deal Reg Y26 (QRG): da.gd/dealregqrg ↗
- Agendar 1:1 con PDM — Warner: da.gd/bookwarner ↗